

# **MANAGER**

## **FONDSENWERVING**

### **ZAKELIJKE MARKT**

#### **(36 UUR)**

#### **RESULTAATGERICHT –PROACTIEF- RELATIEGERICHT - ZELFSTANDIG**

#### **JOUW UITDAGING**

**Dance4Life is op zoek naar een enthousiaste en ondernemende fondsenwerver voor de zakelijke markt. Een echte bruggenbouwer en verbinder die zijn/haar tijd het liefst besteedt aan het benaderen van nieuwe mogelijke partners, het uitbouwen van relaties met partners, het bedenken van proposities en uitwerken van samenwerkingsvoorstellen.**

In deze uitdagende rol richt je je voornamelijk op corporate partners. Je hebt een sterke focus op het onderhouden en uitbouwen van bestaande relaties, zonder daarbij het zakelijke doel uit het oog te verliezen (50% van je functie). Daarnaast heb je oog voor kansen in de markt en ontwikkelen van relaties met nieuwe partners (50% van je functie). Hierin werk je nauw samen met ons Hoofd van Fondsenwerving en het Hoofd van Communicatie.

Je maak onderdeel uit van een klein, gedreven Fundraisingteam (grote gevers en peer to peer fundraising).

#### **JOUW ROL**

- / Actief, verbindend en persoonlijk relatiemanagement van nieuwe en bestaande (corporate) partners in Nederland.
- / Het onderhouden, continueren en verder uitbouwen van bestaande partnerships en relaties.
- / Zorgdragen voor succesvolle acquisitie van nieuwe partners.
- / Opstellen van prospectanalyses, voorbereiding en opvolgen van afspraken.
- / Ontwikkelen en uitvoeren van samenwerkingsvoorstellen en communicatieplannen voor nieuwe en bestaande partners.

#### **JOUW PROFIEL**

- / Je hebt een HBO of universitaire studie afgerond in een commerciële richting.
- / Je hebt minimaal 5 jaar aantoonbare en relevante (werk)ervaring en track-record op het gebied van acquisitie en relatiemanagement (binnen een goede doelen organisatie is een pre)
- / Je hebt een sterk zakelijk netwerk.
- / Je bent in staat zowel kortetermijndoelstellingen te behalen als lange termijn relaties te bouwen en te onderhouden.
- / Je bent een echte bruggenbouwer en verbinder, sociaalvaardig en gericht op het ontwikkelen en bouwen van externe relaties.
- / Je presteert goed onder druk en hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel.
- / Je combineert een ondernemende en commerciële instelling met creatief denkvermogen.
- / Je bent proactief in je benadering naar bedrijven en nieuwe zakelijke relaties.
- / Je bent in staat om de waarde van mogelijke samenwerkingen realistisch in te schatten.
- / Je bent nauwkeurig, hebt oog voor detail en houdt ervan het overzicht te bewaken.
- / Je bent sterk sociaal ontwikkelt en communicatief (mondeling en schriftelijk).
- / Je hebt affiniteit met jongeren en de missie van Dance4Life.

#### **WAT WE BIEDEN**

- / Een dienstverband van 36uur per week.
- / Een salarisindicatie van € 3.400 - € 4.000 bruto per maand o.b.v. een 40-urige werkweek, (afhankelijk van opleiding en ervaring).
- / Telefoonabonnement van de zaak.
- / Een dynamische en internationale werkomgeving in het centrum van Amsterdam.
- / Een groot netwerk van ambassadeurs, ondernemers en relaties die je regelmatig ontmoet op de Dance4Life events.

## **OVER DANCE4LIFE**

Onveilige seks en seksueel geweld vormen de snelst groeiende gezondheidsrisico's voor jongeren wereldwijd. Dat wil Dance4Life veranderen. Omdat je tijdens je pubertijd liever met leeftijdsgenoten over seks praat dan met volwassenen, traint Dance4Life juist jonge mensen om het Dance4Life empowerment model wereldwijd te verspreiden. Hierbij maken zij gebruik van een lesprogramma waarin muziek, dans, persoonlijke verhalen en activiteiten gebruikt worden om andere jongeren te inspireren.

Zo werkt Dance4Life samen met jongeren aan een toekomst waarin zijzelf gezonde seksuele keuzes kunnen maken.

### **ENTHOUSIAST?**

Ben je geïnteresseerd en wil je werken bij een inspirerende en vooruitstrevende non-profit organisatie? Stuur dan **voor donderdag 12 december** een email met je motivatie, beschikbaarheid en je CV naar [denise@dance4life.com](mailto:denise@dance4life.com). Mocht je nog vragen hebben, dan kun je die naar hetzelfde e-mailadres sturen.

*Let op! Als je wordt uitgenodigd voor een gesprek, dan vinden deze plaats op maandag woensdag 18 december a.s. Tweede gesprekken staan gepland op maandag 6 januari 2020.*